

MI GUIA LOCAL

EL DIRECTORIO DE EMPRESAS Y SERVICIOS DEL FUTURO

WWW.MIGUALOCAL.COM



INTRODUCCIÓN:

Mi Guia Local es una empresa que se dedica a comercializar guias o directorios locales, directorios de servicios y directorios especializados ofreciendo diferentes servicios a los visitantes, empresas, autonomos, particulares e instituciones. La gran diferencia con otros directorios es que somos más baratos y nuestro equipo hace la promoción de todos los listados en las redes sociales,

Mi Guia Local esta en pleno crecimiento y cuenta ya con 12 directorios aparte del directorio nacional.

Debido al crecimiento explosivo de nuestros directorios necesitamos comerciales profesionales que funcionarán cómo:

- 1) Manager Local**
- 2) Director Regional**

1) El Manager Local

El manager local ofrece nuestros servicios a las empresas locales dentro de su area de influencia y recibe una comisión de cada venta y renovación. El equipo técnico de Mi Guia Local le asista con los aspectos técnicos si se precisa.

2) El Director Regional

El director regional coordina todos los managers dentro de su area de influencia, organiza reuniones con los managers y planifica estrategias de venta y promoción.

REQUISITOS

Evidentemente necesitamos para estos puestos comerciales profesionales que tienen ganas de trabajar, superación y de formar parte de una empresa en pleno crecimiento. Para el puesto de Director Regional es imprescindible tener capacidad de liderazgo, coordinación y vista comercial. El director regional estará constantemente en contacto con la dirección de Mi Guia Local para la mejora de los directorios.

REMUNERACIÓN

Manager Local

El Manager Local recibe el 40% de comisión de cada servicio o renovación que sus clientes contratan. Gran parte de los servicios se contratan por internet y requieren poca o ninguna intervención por parte del manager local. Evidentemente el manager local tiene que conocer a fondo todos los servicios que puede ofrecer a sus clientes. El servicio de inclusión en los directorios y su renovación es completamente automatizado a través de nuestras guías. Lo único que tiene que hacer el manager es dar al cliente su número personal. Con este número personal se calcularán las comisiones que serán pagados entre el día 1 y 5 de cada mes vencido mediante paypal o transferencia bancaria.

Director Regional

El director Regional tendrá a su cargo un mínimo de 5 managers locales. Su comisión es el 15% del volumen de venta de cada manager y 40% de cada venta realizada por él mismo. Para optar para el puesto de Director Regional es imprescindible haber “patrocinado” un mínimo de 5 managers. Las comisiones serán pagados entre el día 1 y 5 de cada mes vencido mediante paypal o transferencia bancaria.

Comisiones y Precios

Servicio	Precio PVP	Comisión %	Observaciones
Listado Básico	10€/año	40,00%	
Listado Pro	45€/año	40,00%	
Listado Premium	120€/año	40,00%	
Miniweb Facebook/tab	35€/tab	20% - 40%	Según cantidad de tabs contratados
Revisiones de Webs	79,00 €	40,00%	
Web con Tienda Online	1.400,00 €	20,00%	
Posicionamiento	Presupuesto	20,00%	Depende de la web
Promoción en Redes Sociales	45€ por hora	20,00%	
Alta en Buscadores	75,00 €	40,00%	
Publicidad banner	60€ - 110€/mes	40,00%	Según el tamaño y posición contratado
Video Promoción	300,00 €	40,00%	

La inclusión en la web es el objetivo principal aunque sea inclusión gratuita. Como cada inclusión va con el número de referencia de cada comercial cualquier servicio que genera ese cliente posteriormente es contribuido al comercial que ha captado ese cliente.

Un ejemplo:

Comercial A capta un cliente para inclusión gratuita en Mi Guía Local. Al estar listado en nuestra base de datos el cliente recibe periódicamente Email de nuestro departamento comercial promocionando todos nuestros servicios. En el momento que el cliente contrata por ejemplo una

revisión de su página web (79€) la comisión de 40% es atribuido automáticamente al comercial A.

Si después de 4 meses el mismo cliente quiere tener un listado Premium (120€) el comercial A recibirá su comisión de 40% de ese listado.

Algunas comisiones son recurrentes como por ejemplo los listados en mi guía local y la publicidad. Esto significa que cada comercial recibirá una comisión recurrente de cada cliente que contrata uno de estos servicios.

Ejemplo de Tarjeta de Comercial



El numero de referencia de cada comercial tiene este formato:

2 iniciales + numero DNI sin letra , ejemplo:

Marcos Alcaide Ramos, DNI: 664804601R

Referencia de comercial : MA664804601

¿Que pasos hay que seguir para conseguir el numero de comercial?

Hay que rellenar el formulario adjunto y mandarlo a comercial@miguilocal.com y te mandaremos la ficha de Comercial con el nº de referencia.

A partir de ese momento ya puede empezar a trabajar cómo comercial de Mi Guia Local

EL FUTURO DE MI GUIA LOCAL

Estamos experimentando un fuerte crecimiento y demanda por parte de empresas en toda España. De momento los directorios locales se limitan a: Barcelona, Castellón, Madrid, Malaga, Murcia, Sevilla, Valencia y Zaragoza. Todas las empresas del resto de España se incluirán en el directorio nacional hasta que la demanda justifica la apertura de otro directorio local, cosa que estamos haciendo a una media de 1 directorio por semana.

Uno de los proyectos que estamos construyendo en este momento es un outlet en donde tanto empresas, autonomos y particulares pueden vender sus productos. Este Outlet tambien estará incluido en un futuro próximo en los servicios de Mi Guia Local.

Los Servicios de Mi Guia Local

INCLUSIÓN EN LOS DIRECTORIOS

- 1) Paquete Gratis , el paquete que permite entrar en cualquier negocio y ofrecer nuestros servicios. Nuestro equipo comercial se ocupará de que los paquetes gratis se conviertan en paquetes de pago.
- 2) Paquete Básico, un paquete de 10 € por año. Es bastante limitado en lo que se puede incluir en el listado.
- 3) Paquete PRO. 45€ por año permite incluir más datos de la empresa,
- 4) Paquete Premium. 120€ por año . Estos son listados destacados que aparecerán en la primera página del directorio. Tambien pueden enviar sus notas de prensa para que aparezcan en la primera página del directorio

PUBLICIDAD EN LOS DIRECTORIOS

Los precios para la inclusión de publicidad en el directorio depende del directorio.

Directorio Nacional

Banner 468x60 en cada listado arriba de la descripción: 110€ por mes

Banner 468x60 en cada listado debajo de la descripción: 80€ por mes

Directorio Regional

Banner 468x60 en cada listado arriba de la descripción: 80€ por mes

Banner 468x60 en cada listado debajo de la descripción: 60€ por mes

Dentro de muy poco vamos a incluir más sitios para publicidad e informaremos debidamente a nuestros comerciales,

Para más información, conseguir un numero personal de manager o cualquier pregunta contacta con nosotros en comercial@miguialocal.com

ALTA DE COMERCIAL EN MI GUIA LOCAL

Nombre	
Apellidos	
Dirección	
Población/Provincia	
Código Postal	
Email*	
Teléfono	
DNI	
Método de Pago**	Paypal - Transferencia Bancaria - Efectivo
Nº De cuenta si quiere recibir la comisión por tranferencia,	
Ref de Comercial***	

- *Email es importante para poder enviarle promociones que se pueden ofrecer a clientes
- ** Método de pago : elige el método más adecuado (**efectivo solo disponible en Valencia en este momento**) Si elija paypal ponga su Email de cuenta paypal,
- *** Ref. del comercial si otro comercial le ha pasado este paquete informativo.

MANDA ESTE FORMULARIO POR EMAIL A COMERCIAL@MIGUIALOCAL.COM

PUEDE MANDAR ESTE PAQUETE INFORMATIVO A QUIEN CREA QUE PODRIA ESTAR INTERESADO EN SER COMERCIAL PARA MI GUIA LOCAL. SI CONSIGUE 5 COMERCIALES AUTOMÁTICAMENTE RECIBIRÁ UN 15% DE COMISIÓN SOBRE EL VOLUMEN DE VENTAS GENERADOS POR ESTOS COMERCIALES REFERIDOS.